

Gwb Vgv Und Vob A 2016 Einfuhrung Erlauterungen U

This is likewise one of the factors by obtaining the soft documents of this **Gwb Vgv Und Vob A 2016 Einfuhrung Erlauterungen U** by online. You might not require more era to spend to go to the book opening as skillfully as search for them. In some cases, you likewise realize not discover the statement Gwb Vgv Und Vob A 2016 Einfuhrung Erlauterungen U that you are looking for. It will certainly squander the time.

However below, later than you visit this web page, it will be hence categorically simple to acquire as competently as download guide Gwb Vgv Und Vob A 2016 Einfuhrung Erlauterungen U

It will not recognize many epoch as we explain before. You can pull off it while fake something else at home and even in your workplace. as a result easy! So, are you question? Just exercise just what we meet the expense of below as well as evaluation **Gwb Vgv Und Vob A 2016 Einfuhrung Erlauterungen U** what you following to read!

*Gwb Vgv Und Vob A 2016
Einfuhrung
Erlauterungen U*

2021-05-19

JOSEPH ANGELINA

Alternative Ansätze für einen Paradigmenwechsel bei Planung und Ausführung von Infrastrukturprojekten in Deutschland Hüthig Jehle Rehm
Der Zusatzband (auch als "kleine" VOB bekannt) enthält traditionell Originalauszüge aus der VOB Teil A (DIN 1960) und VOB Teil B (DIN 1961). Die Ausgabe 2016 stellt zusätzlich die aktuelle Vergabeverordnung (VgV), die Vergabeverordnung Verteidigung und Sicherheit (VSVgV), die Sektorenverordnung (SektVO), das Gesetz gegen Wettbewerbsbeschränkungen (GWB Teil 4) und die Vergabe- und Vertragsordnung für Leistungen (VOL/A + VOL/B) bereit. Neu aufgenommen wurden die Verordnung über die Vergabe von Konzessionen (Konzessionsvergabeverordnung - KonzVgV) und die Verordnung zur Statistik über die Vergabe öffentlicher Aufträge und Konzessionen (Vergabestatistikverordnung - Verg StatVO).

Das neue Vergaberecht Kohlhammer Verlag

In Deutschland erteilen öffentliche Auftraggeber jedes Jahr mehr als eine Million Aufträge über Bau-, Dienst- und Lieferleistungen in einer Gesamthöhe von rund 250 Milliarden Euro. Die erfahrenen Rechtsanwälte und Partner der Kanzlei Menold Bezler führen Unternehmen in die Grundlagen des Vergaberechts sowie das Vergabeverfahren von Angebotsphase über Angebotsprüfung bis hin zur Zuschlagserteilung ein.

International Handbook of Public Procurement Beuth Verlag

Eine gut ausgebaute Verkehrsinfrastruktur gilt als eine Grundlage für globale Wettbewerbsfähigkeit und Mobilität von Personen und Gütern. Gerade in Deutschland, als eine Transit- und Industrienation mit derzeit rund 644.000

km öffentlicher Straßen, wird Verkehrsinfrastrukturprojekten eine hohe Bedeutung eingeräumt. Nichtsdestotrotz prägen negative Aspekte die Situation der Projektentwicklung. Dazu gehören Kosten- und Terminüberschreitungen. Die strikte Trennung zwischen der Planungs- und der Ausführungsphase erschwert den Informationsaustausch zwischen den Projektbeteiligten. Bauunternehmen werden erst in der Angebotsphase eingeschaltet, in der sie ihr Fachwissen nur noch in geringem Maße einbringen können. Dadurch sinkt das Optimierungspotential für Kosten, Zeit und Qualität. Lücken- und mangelhafte Leistungsbeschreibungen sowie nachträgliche Änderungswünsche des Auftraggebers werden von den Bauunternehmern, die dem Preiswettbewerb unterliegen, als eine Chance zur Gewinnmaximierung über Nachträge gesehen und genutzt. Dieses Verhältnis zwischen den Hauptbeteiligten ist als gegnerisch und streitbehaftet zu bezeichnen. In den 1980er und 1990er Jahren prägte die Projektentwicklung in den angloamerikanischen Ländern eine ähnliche nicht zufriedenstellende Situation. Daher wurden verschiedene Initiativen gefördert und gefordert, um für die Bauindustrie einen Ausweg aus dieser kritischen Situation zu finden. Demzufolge wurden strukturelle Veränderungen verlangt und alternative Lösungsansätze entwickelt. Den ersten Baustein der vorliegenden Arbeit stellt eine umfangreiche Auseinandersetzung mit alternativen Ansätzen aus dem nationalen und internationalen Raum dar, die im Hoch- und / oder im Tiefbau zur Anwendung kommen. Durch die Literaturlauswertung wird eine gründliche und umfassende wissenschaftliche Basis geschaffen. Darauf aufbauend wird der zweite Baustein gelegt, und zwar die Durchführung einer strukturierten Untersuchung dieser Ansätze. Diese Untersuchung zielt darauf ab, den Projektbeteiligten – insbesondere dem

öffentlichen AG – eine vergleichende Grundlage zwischen der traditionellen Projektentwicklung und den alternativen Ansätzen zur Verfügung zu stellen. Den letzten Baustein bildet die Entwicklung eines Auswahlverfahrens, das den öffentlichen AG als Orientierungshilfe bei der Auswahl eines für sein Projekt geeigneten alternativen Ansatzes unterstützen soll. Dabei werden speziell die Besonderheiten und Randbedingungen von Verkehrsinfrastrukturprojekten in Deutschland berücksichtigt.

Rechtshandbuch für die

Immobilienpraxis Hüthig Jehle Rehm
This book is the third edition of the well received Key Aspects of German Business Law. Due to the great number of changes in the German Civil Code and Tax Law, this edition is a particularly important and useful tool for those entering the German and European Union market. The book presents a clear and precise overview. *Die Vergabe öffentlicher Aufträge* Walter de Gruyter GmbH & Co KG
Sie suchen nach neuen Märkten für Ihre Produkte? Dann ist vielleicht jetzt der Moment, sich um öffentliche Aufträge zu bewerben. Ob Büromaterial oder Fuhrpark, Marketing, IT- oder andere Dienstleistungen, ob Bauleistungen, Maler- oder Reinigungsarbeiten... Die öffentliche Hand vergibt in Deutschland jährlich Aufträge mit einem Volumen von ca. 500 Mrd. Euro. Dabei erhält die öffentliche Hand in Deutschland im Schnitt nur 5,1 Bewerbungen pro Ausschreibung, aus denen Sie den besten Anbieter wählen muss. Eine mehr als gute Wettbewerbssituation für Unternehmen. Nutzen Sie diesen geringen Wettbewerb! Wenn Sie die Spielregeln kennen, haben Sie jetzt mit einfachen Mitteln die Möglichkeit, neue Aufträge und Kunden zu gewinnen! Das Handbuch bietet Ihnen einen direkten Einstieg in die Bewerbung und führt Sie leicht und anschaulich durch den Prozess. Es begleitet Sie von der effizienten Suche nach potentiellen Aufträgen über die Phase der Vorbereitung

und die Erstellung des optimalen Angebots bis hin zur Phase nach Auftragserteilung. Profitieren Sie zusätzlich von der alltagstauglichen Aufbereitung mit Grafiken, Linklisten und Checklisten und legen Sie direkt los.

Das neue Vergaberecht Beuth Verlag
Die erneute Reform des Vergaberechts bringt tiefgreifende Änderungen für die Vergabepaxis mit sich. Nach der Reform der EU-weiten Vergaben oberhalb der EU-Schwellenwerte wurde in einem weiteren Schritt die Vergabe öffentlicher Aufträge auf nationaler Ebene unterhalb der EU-Schwellenwerte reformiert. Mit der neuen Unterschwellenvergabeordnung wird die bisher geltende Vergabe- und Vertragsordnung für Leistungen (VOL/A Abschnitt 1) ersetzt. Die Schwerpunkte der 2. Auflage Die neue Verfahrensordnung für die Vergabe öffentlicher Liefer- und Dienstleistungsaufträge unterhalb der EU-Schwellenwerte (Unterschwellenvergabeordnung - UVgO) und deren Anwendungsregeln Umfassende Digitalisierung des Vergaberechts (Einführung e-Vergabe) Ausweitung des innovativen, ökologischen und sozialen Einkaufs Einführung der Gleichrangigkeit des Offenen und des Nichtoffenen Verfahrens; Stärkung des Verhandlungsverfahrens Neue gesetzliche Regelungen zu Inhouse-Geschäften und interkommunaler Zusammenarbeit Neue Regelungen zur Vergabe sozialer Dienstleistungen Erweitertes Konzept zur Bekämpfung der Wirtschaftskriminalität Neue Regelungen zu Rahmenvereinbarungen und Vertragsänderungen Neue Regelungen zum Ablauf des Vergabeverfahrens Vergabe von Architekten- und Ingenieurleistungen Der Band gibt darüber hinaus einen Überblick über das gesamte Vergaberecht und eignet sich für Kenner der Materie und Neueinsteiger gleichermaßen gut. Er wendet sich sowohl an Vergaberechtsjuristen als auch an Praktiker in öffentlichen Beschaffungsstellen und Unternehmen, die einen schnellen Zugang zu der Materie finden wollen. Der Autor: Dr. Volker Dobmann, Fachanwalt für Vergaberecht in Berlin, hat langjährige Erfahrung bei der Beratung von öffentlichen Auftraggebern, Sektorenauftraggebern und Bietern im Vergabeverfahren sowie bei der Vertretung in Nachprüfungsverfahren vor Vergabekammern und Oberlandesgerichten.
Real Estate Investments in Germany Walter de Gruyter GmbH & Co KG
The relationship between government and the businesses that contribute towards the defence and security of the state is a

critical one; it often underscores a modern state's foreign policy and sense of place in the world. Yet, despite its clear importance, this subject is underexplored and rarely analysed in a rigorous manner. As a consequence, government defence industrial policies, if they exist at all, often seem somewhat contrived, ill-considered and contradictory. The Defence Industrial Triptych systematically analyses the components and drivers of the relationships that bind a government to its defence industrial base by examining three major case studies: the UK, US and Germany, who between them account for over three quarters of NATO defence spending. The features of their defence industrial relationships – whether common or unique – provide vital lessons for policy-makers, industrialists and the taxpayer. As defence cuts bite across NATO and as the UK approaches the 2015 Strategic Defence and Security Review, the relationships this Whitehall Paper considers are more important than ever.

Der neue wettbewerbliche Dialog Bundesanzeiger Verlag GmbH
The construction industry routinely operates across international borders, which means that construction professionals need to have a good understanding of how legislation in different jurisdictions might affect their work. This book is an in-depth analysis of international construction law from all the major jurisdictions of the world, alongside their relevant contract law principles, helping the reader to prepare for the complexity of an international construction project. The book begins by introducing the major families of law, before looking at individual jurisdictions. Each chapter is written by an experienced legal professional operating in that region and covers subjects such as: taking over, defects liabilities, warranties, design issues, termination, bonds and guarantees, limitation of liability, and more. The systems included are: German civil system (Germanic code) French civil system (Napoleonic code) English common law system GCC countries civil law system (with emphasis on UAE, Qatar, Saudi Arabia, and Egypt) Nordic legal system Chinese civil system Finally, the book will discuss the national standard construction contracts used in the differing legal systems and the widely used FIDIC contracts. The combination of truly international coverage with the practical insight of experienced practitioners means that this book will be invaluable to any professional involved in the construction industry including lawyers, project managers, contractors, and investors as

well as academics in the field.

Damages in EU Public Procurement Law Springer Science & Business Media
Das neue Vergaberecht zum 18. April in Kraft Es verändert das deutsche Vergaberecht oberhalb der Schwellenwerte. Der 4. Teil des GWB wird ebenso wie VgV und SektVO neu strukturiert. Hinzu kommt die neue KonzV. Die VOL/A-EG und die VOF wurden abgeschafft. Die VOB/A wurde als VOB/A-EU novelliert. Der Band beschäftigt sich mit allen wesentlichen Neuerungen der Vergaberechtsmodernisierungsreform und gibt darüber hinaus einen kompakten Überblick über das gesamte Vergaberecht, so dass er sich für Kenner der Materie und Neueinsteiger gleichermaßen gut eignet. Wichtige Einzelheiten der Vergaberechtsmodernisierungsreform sind u.a. Umfassende Digitalisierung des Vergaberechts (Einführung der e-Vergabe) Ausweitung des innovativen, ökologischen und sozialen Einkaufs Einführung der Gleichrangigkeit des Offenen und des Nichtoffenen Verfahrens Stärkung des Verhandlungsverfahrens Umfassende gesetzliche Regelungen zu Inhouse-Geschäften und interkommunaler Zusammenarbeit Erweiterte Vorgaben zu Rahmenvereinbarungen Umfassende Regelungen zu erlaubten Vertragsänderungen Erweitertes Konzept zur Bekämpfung der Wirtschaftskriminalität Regelung der Vergabe sozialer Dienstleistungen Das Buch wendet sich sowohl an Vergaberechtsjuristen als auch an Praktiker in öffentlichen Beschaffungsstellen und Unternehmen, die einen schnellen Zugang zu der Materie finden wollen. Der Autor: Dr. Volker Dobmann, Rechtsanwalt in Berlin, hat langjährige Erfahrung bei der Beratung von öffentlichen Auftraggebern, Sektorenauftraggebern und Bietern im Vergabeverfahren sowie bei der Vertretung in Nachprüfungsverfahren vor Vergabekammern und Oberlandesgerichten.
Key Aspects of German Business Law Vahlen
The book surveys the enforcement of EU law through the lens of damages claims for violations of EU public procurement rules. The first part clarifies the requirements on damages claims under both public procurement and general EU law, notably the public procurement remedies directives and doctrines such as procedural autonomy, effective judicial protection and Member State liability. The second part focuses on comparative law, covering England, France, Germany and the Netherlands, and provides an overview

of national regulation and case law of damages litigation in the area of public procurement. A third part discusses the constitutive and quantification criteria of the damages remedy from a comparative and EU law perspective. It explores the lost chance, which functionally emerges as a compromise capable of mitigating the typically problematic nature of causation and uncertainty in public procurement constellations. The book concludes with a proposal for legislative intervention regarding damages in public procurement.

Basiswissen Vergaberecht Routledge

Digital government consists in the purposeful use of information and communication technologies (ICT), in particular the internet, to transform the relationship between government and society in a positive manner. This book focuses on the current status, prospects and foundations of digital government. Integrating examples and cases from administrative practice, it covers all important aspects of digital government management. Learning outcomes include Understanding the implications of the internet for government and society Gaining deeper insights into the concept and opportunities of digital democracy Understanding the challenges of moving public services online

Das neue Vergaberecht Bruylant

Zum Inhalt: Das Buch stellt in kompakter und übersichtlicher Form die zentralen Rechtsfragen im Zusammenhang mit der Errichtung, dem Erwerb, der Bestandhaltung und der Vermarktung von Immobilien aus Sicht der juristischen Beratungspraxis dar. Geschrieben von Rechtsanwälten der beiden renommierten Kanzleien Kapellmann & Partner und TaylorWessing in Zusammenarbeit mit Professoren der Hochschule Biberach wendet sich das Werk in erster Linie an Praktiker in der Bau- und Immobilienwirtschaft, die die in ihrer täglichen Arbeit auftretenden juristischen Probleme erkennen und ? in Zusammenarbeit mit juristischen Fachleuten ? einer wirtschaftlich und technisch sinnvollen Lösung zuführen müssen. Darüber hinaus soll das Buch aber auch Teilnehmern immobilienwirtschaftlicher Aus- und Weiterbildungsstudiengänge als Basisliteratur und Nachschlagewerk bei der Bearbeitung juristischer Aufgabenstellungen dienen. Dem Ziel, eine möglichst benutzerfreundliche und zugleich überschaubare Darstellung anzubieten, haben die Herausgeber und Autoren durch die Konzentration auf die wesentlichen Probleme und eine Beschränkung auf die wichtigsten

Quellenangaben, durch Übersichten und Zusammenfassungen am Anfang und Ende jeden Kapitels und durch die Verwendung zahlreicher Fallbeispiele und Praxistipps Rechnung getragen. Planungsrecht und Immobilien Öffentliches und privates Baurecht Vergaberecht Grundstücks- und Nachbarrecht Darlehens- und Kreditsicherungsrecht Projektentwicklungs- und Planungsrecht, Juristisches Projektmanagement Maklerrecht und Vermarktungsaspekte Mietrecht und Immobilienleasing Private Public Partnership Zwangsvollstreckung und Insolvenz Immobilien und Steuerrecht Gerichtlicher und außergerichtlicher Rechtsschutz Immobilientransaktionen mit Auslandsbezug Immobilienbezogenes Umweltrecht Zu den Autoren: Prof. Dr. Gotthold A. Balensiefen lehrt an der in den Bereichen Architektur, Bauwesen und Immobilienwirtschaft bekannten ausgewiesenen staatlichen Hochschule Biberach Bau-, Planungs- und Umweltrecht und leitet an dieser das Institut für Immobilienökonomie und Projektmanagement (IIP). Rechtsanwalt und Fachanwalt für Bau- und Architektenrecht Dr. Christian Bönker, Berlin, ist Partner der Kanzlei Kapellmann und Partner; er ist auf die Begleitung von Großprojekten und komplexe Immobilientransaktionen spezialisiert. Prof. Dr. Dr. Norbert Geiger lehrt an der Hochschule Biberach Immobilienrecht im Fachbereich Wirtschaftswissenschaften und ist neben seiner Hochschultätigkeit im Bereich der Immobilienfinanzierung tätig. Wolfgang Schaller ist Rechtsanwalt und Partner der Kanzlei TaylorWessing und berät in- und ausländische Mandanten insbesondere bei Immobilientransaktionen und der Konzeption von Immobilienfonds.

Vergaberecht Springer

This book examines corruption in public procurement in three Member States of the EU, reviewing their different approaches to combating corruption, and the extent to which the transparency principle is applied in their procurement systems. The focus of the work is on the contrast between the unsuccessful procurement legislation of a relatively young Member State (Bulgaria) and its attempt to curb corruption by expanding the scope of application of the transparency principle, and two examples of procurement systems where corruption is limited adequately, without an excess of information procedural requirements (Germany and Austria). The book scrutinizes the transparency rules, procurement participants, and responsible institutions in the award of procurements in these countries. It discusses in detail

the types of infringements involving corruption as well as their link to infringements of the transparency principle. It compares and examines the systems of control and appeal against a contracting authority's actions within the various legislative schemes, and highlights the legislative weaknesses which fail to reduce corruption. The comparative analysis between the Bulgarian public procurement system and the German and Austrian systems is carried out through detailed research not only with regard to adherence to the transparency principle, but also to the use of other mechanisms to limit corruption, insofar as these solutions are appropriate and could be adapted in other countries currently lacking sufficient anti-corruption measures.

Knowledge and Institutions Springer

Ziel dieses Kommentars ist es, der Praxis als zuverlässiger und kompetenter Wegweiser durch das Vergaberecht zu dienen. Er gibt Rechtsanwendern bei Vergabestellen und Bietern einen schnellen und verlässlichen Überblick über alle für Beschaffungsvorhaben bzw. die Angebotserarbeitung einschlägigen Vorschriften, deren Auslegung und den vergaberechtlichen Rechtsschutz. Durch Herausstellung der Spruchpraxis der Nachprüfungsinstanzen werden auch Mitglieder der Vergabekammern und -senate sowie Studenten, Referendare und Rechtsanwälte angesprochen.

Kommentiert werden die vergaberechtlichen Vorschriften des GWB, VgV, VOB/A (Abschnitt 1 und Abschnitt 2), VOL/A (Abschnitt 1 und Abschnitt 2), VOF, SektVO.

Joint Public Procurement and Innovation Springer

As the largest economy in Europe, Germany has a massive public procurement market, accounting for around 15% of GDP (EUR 500 billion) per year and affecting many areas of the economy and society.

OECD Public Governance Reviews Public Procurement in Germany Strategic Dimensions for Well-being and Growth Springer Science & Business Media

Nachdem in den Jahren 2009 und 2010 wichtige Überarbeitungen im deutschen Vergaberecht vorgenommen wurden, gelten nun neue Bestimmungen in den Vergabe- und Vertragsordnungen VOB/A, VOL/A und VOF, im vierten Teil des Gesetzes gegen Wettbewerbsbeschränkungen (GWB) und in der Vergabeverordnung (VgV). Der vorliegende Band reflektiert den aktuellen Stand des deutschen Vergaberechts und gibt eine Übersicht über die relevanten

Änderungen. Für die Baupraxis ist der Titel daher unverzichtbar. Das Buch gibt verständlich und in Kürze einen Einblick in das nunmehr in Deutschland geltende Vergaberecht mit den Themen:

Gegenstand und Rechtsgrundlagen des Vergaberechts // Anwendungssystem des Vergaberechts // Wesentliche Neuerungen der Jahre 2009 ("neues GWB") und 2010 ("neue VOB/A, VOL/A, VOF sowie neue VgV") // Vergabeverfahren.

Vergaberecht für Baupraktiker Taylor & Francis

This open access book bridges the disciplinary boundaries within the social sciences to explore the role of social institutions in shaping geographical contexts, and in creating new knowledge. It includes theorizations as well as original empirical case studies on the emergence, maintenance and change of institutions as well as on their constraining and enabling effects on innovation, entrepreneurship, art and cultural heritage, often at regional scales across Europe and North America. Rooted in the disciplines of management and organization studies, sociology, geography, political science, and economics the contributors all take comprehensive approaches to carve out the specific contextuality of institutions as well as their impact on societal outcomes. Not only does this book offer detailed insights into current debates in institutional theory, it also provides background for scholars, students, and professionals at the intersection between regional development, policy-making, and regulation.

Theissen, Die neue Bauvergabe 2019
Routledge

Innovation in public procurement is essential for sustainable and inclusive growth in an increasingly globalized economy. To achieve that potential, both the promises and the perils of innovation must be investigated, including the risks and opportunities of joint procurement across borders in the European Union and the United States. This in-depth research investigates innovation in public procurement from three different perspectives. First, leading academics and practitioners assess the purchase of innovation, with a particular focus on urban public contracting in smart cities

involving meta-infrastructures, public-private partnership arrangements and smart contracts. A second line of inquiry looks for ways to encourage innovative suppliers. Here, the collected authors draw on emerging lessons from the US and Europe, to explore both the costs and the benefits of spurring innovation through procurement. A third perspective looks to various innovations in the procurement process itself, with a focus on the effects of joint and cross-border procurement in the EU and US landscapes. The chapters review new technologies and platforms, the increasingly automated means of selecting suppliers, and the related efficiencies that "big data" can bring to public procurement. Expanding on research in the editors' prior volume, *Integrity and Efficiency in Sustainable Public Contracts: Balancing Corruption Concerns in Public Procurement Internationally* (Bruylant 2014), this volume builds on a series of academic conferences and exchanges to address these issues from sophisticated academic, institutional and practical perspectives, and to point the way to future research on the contractual models that are emerging from new procurement technologies.

VOB Zusatzband 2016 John Wiley & Sons
Since the 1990s, government at all levels is under increasing pressure to do more with less. However, despite the U.S. government spending about 15 to 20 percent of its GDP on contracts for goods and services, there is a paucity of reference books for public procurement officials and very few textbooks for courses on the subject. Filling this void, the *International Handbook of Public Procurement* provides the knowledge necessary to understand how procurement works and how to improve the cost-effectiveness of procurement systems. Taking a multidisciplinary approach, the book focuses on the managerial, economic, political, and legal aspects of this topic. It begins with a conceptual framework and highlights various reforms occurring in certain countries. By examining these improvements, readers are able to apply this knowledge to their own strategies. The next section presents selected cases that illustrate the public procurement process, examining systems

in various nations including Germany, China, South Africa, Cambodia, Uganda, and Estonia. The book also discusses the rise of electronic procurement systems (E-procurement) and reviews the benefits of these efficient systems. Other topics presented in this comprehensive volume include practical discussions on contract negotiations, bidding, price strategies and cost analysis, and an insightful chapter on the market's response to contract award announcements. A virtual encyclopedia from numerous international experts, this book was assembled by Khi V. Thai, Professor at Florida Atlantic University and Editor of the *Journal of Public Procurement*. Dr. Thai has provided technical assistance in the area of public procurement to governments across the world. Empowering those on all sides of the issue, this volume dispenses advice valuable to government officials and contractors, as well as providing a comprehensive text for public administration students.

Beteiligung des Privatsektors am Straßenbau: Am Beispiel Mexiko
Kohlhammer Verlag

Das Buch behandelt in der 4., aktualisierten Auflage in bewährter Weise die Grundlagen des Rechts der öffentlichen Auftragsvergabe. Es wendet sich sowohl an Praktiker, die sich in kurzer Zeit einen Überblick über das komplexe Rechtsgebiet verschaffen wollen, als auch an Studierende der Rechts- und Wirtschaftswissenschaften. Die Autoren stellen die tragenden Grundsätze, Ziele und Begriffe des Vergaberechts anhand der aktuellen europäischen wie nationalen Vorschriften prägnant dar. Behandelt werden die Anforderungen an eine fehlerfreie Ausschreibung, an die Abgabe eines einwandfreien Angebots sowie an die rechtssichere Prüfung und Wertung der Angebote durch den Auftraggeber. Den vergaberechtlichen Aspekten interkommunaler Zusammenarbeit sowie Fragen des Rechtsschutzes sind jeweils eigene Kapitel gewidmet. Indem das Buch wesentliche Strukturen und Zusammenhänge aufzeigt und anhand praxisnaher Beispielfälle sowie Tipps die Rechtsanwendung veranschaulicht, soll es auch ein Gespür für taktische Aspekte im Vergabeverfahren entwickeln helfen.